

Mosjøen
Tirsdag 7. mars 2017

Satser enda sterkere på bedriftsmarkedet

Økt konkurranse i markedet fra andre strømleverandører får Helgeland Kraft til å styrke avdelingen som jobber mot bedriftsmarkedet.

Bedriftssalg i Helgeland Kraft har nå fått en egen avdeling med Lars Andreas Østvik som leder. Med seg har han Lilliann Sørensen, nyansatt bedriftsrådgiver, Trond Skaland (bedriftsrådgiver) og i tillegg skal også markedssjef Arild Markussen jobbe mot en del bedriftskunder.

- Vi har gode konkurransedyktige produkter for bedriftsmarkedet både for markedet på Helgeland og i resten av landet. For kundene på Helgeland er det unikt i og med at vi er her og kan møte dem her hver dag. På den måten ønsker vi å være gode rådgivere og samtalepartnere på strøm. Vi ønsker å tilby dem pålitelige og transparente produkter. Det håper vi de setter pris på, sier markedssjef i Helgeland Kraft, Arild Markussen.

Både innenfor privatmarked og bedriftsmarked har Helgeland Kraft hele landet som marked, men Helgeland er og vil være primærmarked.

- For oss er det viktig å være en attraktiv tilbyder av både produkt og tjenester her, sier Østvik som har gått over fra stillingen som energirådgiver til leder for bedriftssalg.

Undersøkelser viser at kundene mener Helgeland Kraft har gode konkurransedyktige priser.

- Konkurransen blir stadig hardere og vi jobber hele tiden for å være konkurransedyktige. For oss og resten av næringslivet på Helgeland er det avgjørende å finne gode løsninger som gjør oss konkurransedyktige, sier Lars-Andreas Østvik.
- Vi utvikler for tiden gode produkter med fokus på gode digitale tjenester, og ønsker å finne frem til gode energiløsninger for næringslivet, sier Østvik.

I tillegg til at Østvik blir leder for bedriftssalg, styrker Helgeland Kraft seg på dette feltet ved å ansette Lilliann Sørensen som bedriftsrådgiver.

– Den aller viktigste oppgaven blir å forstå kundenes behov. Jeg ønsker aller først å skaffe meg oversikt hva kundene ønsker av oss, både i forhold til oppfølging, priser og produkter, sier Lilliann Sørensen.

Billedtekst: Markedssjef Arild Markussen, bedriftsrådgiver Trond Skaland, leder for bedriftsavdelingen for Strømsalg Lars-Andreas Østvik og bedriftsrådgiver Lilliann Sørensen ønsker seg enda flere bedriftskunder som vil kjøpe strøm hos Helgeland Kraft.

Helgeland Kraft AS
Arild Markussen, markedssjef
Telefon 911 31 771
arild.markussen@helgelandkraft.no